

Ihre Praxis-Checkliste: **Rechtliche Beratung in der Praxisgründung**

Rechtzeitig beraten – statt später teuer streiten

80% der Zeit und Energie in die Planung und Vorbereitung der Praxisübernahme/Neugründung investieren - 20 % in die Umsetzung!

Fragen der Praxisgründer:

1. Möchte ich eine Praxis komplett neu aufbauen, eine bestehende Praxis übernehmen oder mich an einer Praxis beteiligen?
2. Will ich ausschließlich privatärztlich arbeiten oder zusätzlich vertragsärztlich tätig sein, und falls ja, in welchem Umfang?
3. Starte ich als Einzelperson oder gemeinsam mit einer Partnerin oder einem Partner?

Gründung einer Privatpraxis vs. Übernahme einer Praxis mit einer Kassenzulassung:

Variante 1:

Gründung einer Privatpraxis ist einfacher. Die zentrale Herausforderung betrifft den Standort sowie die Sicherung des Standorts über den Mietvertrag. Eine passende Checkliste für den Mietvertrag stellen wir bereit.

Variante 2:

Die Übernahme einer Einzelpraxis mit Kassenzulassung ist komplexer. Es geht um die Übertragung der Zulassung und um ein Ausschreibungsverfahren, sofern sich die Praxis in einem gesperrten Gebiet befindet. Es gibt verschiedene Modelle, um eine sichere Zulassungsübertragung im Vorfeld zu gewährleisten.

Variante 3:

Einstieg in eine bestehende Praxis als Partner. Hier stellt sich die Frage nach der passenden Rechtsform, zum Beispiel GbR, Partnerschaftsgesellschaft, GmbH oder medizinisches Versorgungszentrum.

Wichtige Rahmenbedingungen:

Zeitlicher Vorlauf: mindestens zwölf Monate.
Weitere relevante Punkte: Mietvertrag, Praxisübernahmevertrag, Personal, Geräte.

Strategische Überlegungen:

1. **Praxis im hausärztlichen Versorgungsbereich**
(Hausarzt, Kinderarzt, Gynäkologie)
2. **Praxis im fachärztlichen Versorgungsbereich**
(Kardiologie, Radiologie - Zuweiserstrukturen strategisch wichtiger)

Digitale Präsenz-Online Marketing:

- Newsletter, Online Terminvergabe, Online-Sprechstunden und Werbung
- Zusammenarbeit mit Produktherstellen (Ernährungsmedizin, Zahnärzte, Dermatologie im ästhetischen Bereich)
- Zusammenarbeit mit Apotheken: Online-Kooperationsplattformen und APPs

Ohne Anwalt läuft die Praxis... direkt ins Chaos!

3 Fehler, die Praxisgründer vermeiden sollen:

Fehler 01:

Den Anwalt des Praxisabgebers für beide Parteien einsetzen.

Fehler 02:

Praxisübernahmevertrag, Mietvertrag oder Anstellungsverträge aus dem Internet nutzen. Die fehlende individuelle Gestaltung führt später oft zu unnötigem Lehrgeld.

Fehler 03:

Ein zu hohes Fixgehalt vereinbaren und Bonusregelungen für angestellte Ärztinnen, Ärzte und Mitarbeitende nicht eindeutig festlegen.

Sie möchten unverbindlich mit einem MEDeins-Experten in Kontakt treten?

Wir unterstützen Sie gerne dabei, den **passenden Ansprechpartner** zu finden!

Senden Sie uns Ihr Anliegen **per E-Mail**. Wir prüfen, welcher Experte aus unserem Netzwerk am besten zu Ihren Anforderungen passt, und stellen für Sie den direkten Kontakt her.

So erhalten Sie schnell und **unkompliziert** die **passende** fachliche Unterstützung.

Mail: kontakt@med-eins.de

